De Valkuilen van de Bron

De Leermomenten van een ondernemer
(in slecht weer)

Ronald Osephius

Gestart 1 Mei 2012 Beëindigd 15 Januari 2015

Voor mijn jongens waar ik eeuwig van houd

De Valkuilen van de Bron

Leermomenten van een ondernemer (in slecht weer)

Intro 8

Spreuken 9

Waarom 10

Aandacht 12

Loslaten 14

- Voorbeeld Loslaten 14

Slecht weer 17

Ik 21

Mijn Leermomenten 23

- Het begon in 1997 24
- Het Negatieve Synergie Effect 28
- Eerste Faillissement 29
- Uitdagingen 30
- Grote ontwikkeling 33
- Voelen 34
- Een nieuwe uitdaging 35
- Ja hoor, struisvogel. Stop jouw hoofd maar in het zand. 37
- Familiesysteem 38
- De Waterput 39
- Geld lenen 40

De Valkuilen van de Bron

Leermomenten van een ondernemer (in slecht weer)

Het kwartje valt 42
Flexibele organisatie 43
Het overname spook 44
Twee belangrijke keuzes 46
Alles behalve de waarheid 47
Jongensboek 48
Het begin van alles! 50
Jouw ballen (m/v) op het blok 52
Bijzonder beheer 53
Ondernemersrisico met Windowdressen en Smoezen 54
Sneeuwbaleffect 55
Australisch wijzen 56
Betalingsonmacht 57
Opnieuw een extern bod 59
De bek valt open 60
Vijf voor twaalf 62
Feiten en meningen 65
Reorganiseren 66
Twee over twaalf 69
Eigen faillissementsaanvraag 70

De Valkuilen van de Bron

Leermomenten van een ondernemer (in slecht weer)

Jouw Leermomenten 72

Driemaal scheepsrecht 74

Mijn dobbelsteen viel 75

Wij zaten hier goed 76

Alles het juiste plekje 78

En is het gelukt ? 80

Het was al een ui 80

Heb jij al eens goed gekeken 82

Ik blijf nu dicht bij mijzelf 83

Type Faillissementen 85

Rode draad 89

De Bron 91

De Valkuilen 92

Wat zijn jouw Externe Valkuilen ? 93

Wat zijn Jouw Valkuilen ? 94

Externe Valkuilen 95

Welk werkelijk belang / afhankelijkheid heeft jouw adviseur ? 95

Hoe is jouw relatie thuis ? 96

Hoe afhankelijk ben jij van financieringen ? 98

Extern Wie bepaalt plaats, prijs en product ? 100

Hoe is jouw onderneming ontstaan (overname / zelf gestart / familiebedrijf) ? 103
Hoe loyaal is jouw personeel werkelijk ? 105
Jouw Valkuilen 106
Hoe gemotiveerd ben jij (nog) ? 106
Hartoefening motivatie 109
Meetoefening moeten 109
Hoe duidelijk ben jij (echt) ? 111
Hoe ben jij werkelijk (nog) bezig met jouw markt ? 114
Hoe motiveer jij daadwerkelijk (nog) ? 116
Hoe open sta jij voor adviezen ? 119
Hoe flexibel ben jij (nog) ? 120
Hoe zit jij op jouw persoonlijke kosten ? 122
Aantekeningen 125
Aantekeningen 126
Tips om ervoor te gaan ! 127
Wil jij stoppen ? 129
En dan sta jij opeens zonder enige begeleiding 132
Toch in de Put 133
Klaar voor de volgende stap 134

De Valkuilen van de Bron

Leermomenten van een ondernemer (in slecht weer)

Dankwoord 137

Ganzenbord 138

Intro

Roy werd geboren op een zaterdag om 16.07 uur.

Max werd geboren op een dinsdag om 18.00 uur.

De euthanasie en de daarop volgende dood van mijn ondernemerschap van 15 jaar werd uitgesproken op een dinsdag om 09:46 uur.

"Gecondoleerd" zei de Rechter

En zo voelde het opeens, dat ik beland was in het oeroude Hollandse spel Ganzenbord. Vakje 58. De Dood.

'*Oh de dood…. Dat betekent opnieuw beginnen.*' Ga terug naar Start en u ontvangt niets.

Spreuken

Op de basisschool werden wij *"lastig"* gevallen onder anderen met spreekwoorden. Jij leerde ze. Jij sprak ze uit. Schreef ze op. Wist jij ze, dan kreeg jij een voldoende. Nu wij ouder worden, lijken die wijsheden opeens veel meer betekenis te krijgen. Met de komst van grens en tijd overbruggende middelen als Internet, Social Media en Twitter wordt onze kennis op dit gebied verrijkt met gezegden en spreuken uit heel de wereld. Binnen De Valkuilen zal ik terugvallen op een Japans Hoofdkussenboekje *. Uit dit boekje zal een aantal spreuken genoemd worden.

"Het heeft geen zin een lamp aan een tempel te schenken als men haar thuis dringend nodig heeft"

* Japans Hoofdkussenboekje door Lannoo ISBN 90 209 1492 8

Waarom

Waarom dit boekje ? Het zoveelste boekje van iemand die wel eens zal vertellen hoe het moet.

Met dit boekje zal ik jou dichter bij het contact met jouzelf brengen. Ga ik jou het inzicht geven dat het echt eenzaam als ondernemer aan de top is, als jij het meeste alleen doet. Dat Alleen dan echt Alleen is. Ik wil vanuit mijn eigen kern, mijn Bron, jou inzicht geven in 15 jaar ondernemerschap en het uiteindelijk belanden op vakje 58. Terug naar Start. Dus niet naar AF. En zeker niet naar vakje 31 Put. Wachten totdat jij eruit gehaald gaat worden. Want wie ziet jou nu zitten in de Put?

En, terug naar Start kan ook mooi zijn. Jij mag opnieuw beginnen. Misschien voorkomt dit boekje wel dat jij terug naar Start of Af gaat. Of bewust wel hiernaar toe gaat.

Ik mag mij ervaringsdeskundige noemen en in die rol wil ik inzicht geven, inspireren, humor en passie tonen, mij kwetsbaar opstellen en uiteraard kritisch over mijzelf zijn.

Mijn ervaringen wil ik vastleggen. Meedelen.

Waarom ?

Al kan ik er maar 1 iemand mee helpen, dan is mijn doel al geslaagd.

De Valkuilen van de Bron

Leermomenten van een ondernemer (in slecht weer)

Eigenlijk schrijf ik dit boek ook omdat ik alles van mij af wil schrijven om zodoende de deuren van het verleden nu echt achter mij dicht te doen en niet op een kiertje te houden voor het geval DAT. En eigenlijk ook omdat…... Lees maar verder. Dan zal jij er achter komen waarom. Jij zult er geen spijt van krijgen en ik heb het overzichtelijk gehouden. Veel boeken die ik heb mogen lezen, hebben voor mij een kern van ongeveer 50 à 100 bladzijden. Alle overige bladzijden lijken vaak meer een indruk te geven van "*kijk mij eens hoeveel ik weet te schrijven.* "

En, waarom zo'n klein zakboek formaat ? Logisch.

De Chinezen hebben er een spreekwoord voor; *"Een boek is een tuin die je meedraagt in je zak."* Dat deze tuin jou het inzicht geeft en dat duwtje, zodat jij ervoor kiest om weer naar jouzelf te luisteren.

En, hoe vaak zit jij niet ergens alleen (als ondernemer) ?

Aandacht

Eigenlijk een mooi fenomeen wat mij al jaren bezig houdt. Het ergens alleen zijn. Ben jij in het gezelschap van nog een persoon, dan heb jij aanspraak. Dan zie jij bijvoorbeeld opeens interessante mensen voorbij komen en maak jij dingen mee waarvan jij achteraf zegt…*"Apart."* Ben jij alleen dan ben jij maar alleen. Wandel jij alleen, dan lijkt het dat jij haast niemand tegenkomt. Of straal jij een andere energie uit, waardoor men wegblijft ? Wandel jij met een ander dan lijkt opeens of iedereen er loopt.

Als jij aanspraak hebt, dan lijkt het kort. Of straal jij uit dat jij alleen wilt zijn ? Zit jij iets te drinken, dan wordt jij vaak direct gevraagd of jij nog iets wilt. Terwijl als jij met iemand anders zit en jij zit te praten, dan mag jij vaak zelf jouw vinger opsteken of jij alsjeblieft nog wat geld uit mag geven.

Ben jij weer met drie of meer dan is de aanspraak weer minder. Jij blijft ook dan wel mooiere mensen zien, ontmoeten en ervaren dan als jij alleen bent. De duidelijke aandacht blijft aanwezig en jij mag nog steeds wat langer over jouw drinken of eten doen.

De ervaringen met het gezelschap komen niet door hen. Dat ligt aan jou. Op het moment dat jij met hen bent, laat je je aandacht los van wat jij zou willen als jij alleen bent. De aandacht op de gewenste ontmoeting. Het

gesprek. De gewenste aandacht naar jou. Op …. Ja vul maar in waar jij op dit moment aan denkt.

Jij gaat volledig mee in de aandacht van jouw gezelschap en stelt volledig onbewust jouw kennis, ervaring, kwaliteiten, aandacht, genegenheid etc. aan hen beschikbaar waardoor het door de omgeving opgemerkt wordt en aan jou teruggegeven wordt.

Een mooi begrip bevestigt bovenstaande:

Energy flows where the intention goes

Dat wat jij aandacht geeft, groeit !

Ook al is het negatieve aandacht !! Want het universum, net zoals kinderen, is onbekend met de woorden niet en geen en laat deze weg.